

TRANSFERT DE RELÈVE

LA RELÈVE... POUR LA PÉRENNITÉ DE VOTRE ENTREPRISE

QUAND DÉBUTER CE PROCESSUS

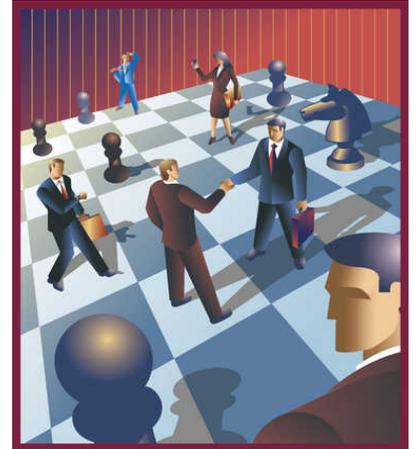
Il n'y a évidemment pas de recette miracle, mais si la réflexion s'amorce assez tôt, ce qui est l'idéal, vous aurez plus de temps et de latitude pour :

- Faire un bon transfert et ainsi assurer la pérennité de l'entreprise;
- Mettre en place un plan qui répond à vos besoins, à ceux de l'acquéreur et à ceux de l'entreprise;
- Améliorer, au besoin, les points faibles de la gestion de l'entreprise et tirer profit de ses points forts;
- Peaufiner votre plan de relève en cours de processus et réagir au besoin.

Plus vous attendez pour préparer votre relève, moins vous aurez d'options au moment de prendre votre décision.

Vous risquez ainsi de vous retrouver à la dernière minute dans une situation peu avantageuse qui aura des impacts directs sur vos finances, la fermeture de l'entreprise, les pertes d'emplois massives et un tout autre avenir pour vos enfants.

DÉCISION ET PRÉPARATION DE VENTE



- ◆ PRÉPARER LA VENTE DE VOTRE ENTREPRISE
- ◆ ÉTABLIR LA JUSTE VALEUR MARCHANDE DE VOTRE ENTREPRISE
- ◆ DÉTERMINER LES CONDITIONS QUI ENTOURERONT LA VENTE
- ◆ AMORCER LE PROCESSUS DE VENTE
- ◆ NÉGOCIER LA VENTE DE VOTRE ENTREPRISE
- ◆ SE PRÉPARER À UNE VÉRIFICATION DILIGENTE
- ◆ FINALISER LA TRANSACTION
- ◆ COMMUNIQUER AVEC LES EMPLOYÉS
- ◆ SE FAIRE AIDER PAR DES PERSONNES-RESSOURCES COMPÉTENTES
- ◆ PRENDRE UNE RETRAITE BIEN MÉRITÉE AVEC UN PROJET DE VIE EMBALLANT

Agir à la vitesse de votre croissance !

